

PRESUPUESTOS ANUALES EJERCICIO 2026

COLEGIO OFICIAL DE GRADUADOS SOCIALES DE
MADRID

La evolución económica prevista para el periodo 2025–2028 refleja una tendencia de crecimiento sostenido de los ingresos, acompañada de una contención relativa de los gastos. Tras un ejercicio 2026 con reducción del resultado, la organización recuperará progresivamente sus márgenes hasta alcanzar en 2028 el mejor resultado del periodo, evidenciando una mejora significativa de la rentabilidad y de la eficiencia operativa. No obstante, ese resultado deberá revertir en los Colegiados mediante acciones encaminadas al incremento de formación y oportunidades de desarrollo en el sector.

ANÁLISIS

El principal incremento de gastos se concentra en el período de 2026, ejercicio en el que el crecimiento de costes se encuentra enfocado a cumplir con uno de los objetivos establecidos por la Junta de Gobierno: mejorar la visibilidad del colectivo.

Esta situación corresponde a una fase de inversión o fortalecimiento estructural debido al cambio de estrategia del Colegio con la adopción de medidas de la nueva Junta de Gobierno.

El ejercicio 2026 se caracteriza por ser un ejercicio de grandes cambios, necesarios para poder conseguir un Colegio fuerte, visible y preparado para un crecimiento necesario. Para ello, se han adoptado las siguientes medidas:

- Mejora del equipo, con refuerzo de plantilla en las áreas más débiles,
- Inversión en imagen, adoptando una imagen más atractiva con nuevas instalaciones,
- Mejora de recursos, eliminando los recursos de poco uso o ineficientes por otros más modernos y funcionales,
- Expansión de actividad, mediante una estrategia de marketing intensa para dar a conocer el Colegio.

Aunque los Presupuestos presentados tienen como objeto definir la línea económica de 2026, creemos oportuno lanzar el avance de lo que supondría definir el camino para años próximos y dejar establecida la tendencia de desarrollo económico.

El ejercicio 2027 se presenta como un ejercicio de crecimiento cauto y estabilización de los aspectos desarrollados durante el ejercicio 2026. Incrementando inversión en materia de formación, que debe ser nuestro baluarte. Por tanto, el enfoque en la estabilización deviene en un crecimiento contenido de los ingresos.

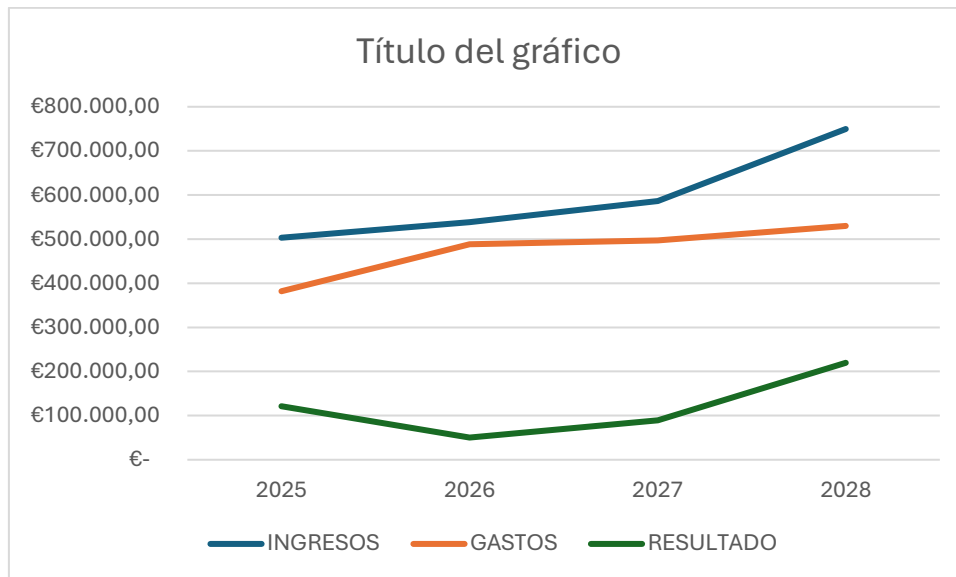
El análisis y revisión del sistema de costes resulta especialmente positivo desde el punto de vista financiero, ya que indica:

- mejora de eficiencia,
- optimización de costes,
- mayor productividad,
- y capacidad de escalabilidad del modelo económico.

El ejercicio 2028 demuestra una estabilidad presupuestaria tras los primeros años de inversión en los proyectos de mejora pautados por la Junta de Gobierno. Se sigue incidiendo sobre la necesaria formación para el colectivo y por la continua estrategia de marketing que ponga a los Graduados Sociales en un lugar relevante como operadores jurídicos y profesiones relevantes y necesaria para la gestión empresarial en el ámbito territorial de nuestro Colegio profesional.

Previsión resultados económicos

EJERCICIO	2025	2026	2027	2028
INGRESOS	503.163,21 €	538.557,32 €	586.223,88 €	749.557,32 €
GASTOS	381.879,03 €	488.267,26 €	496.844,25 €	529.890,66 €
RESULTADO	121.284,18 €	50.290,06 €	89.379,63 €	219.666,66 €



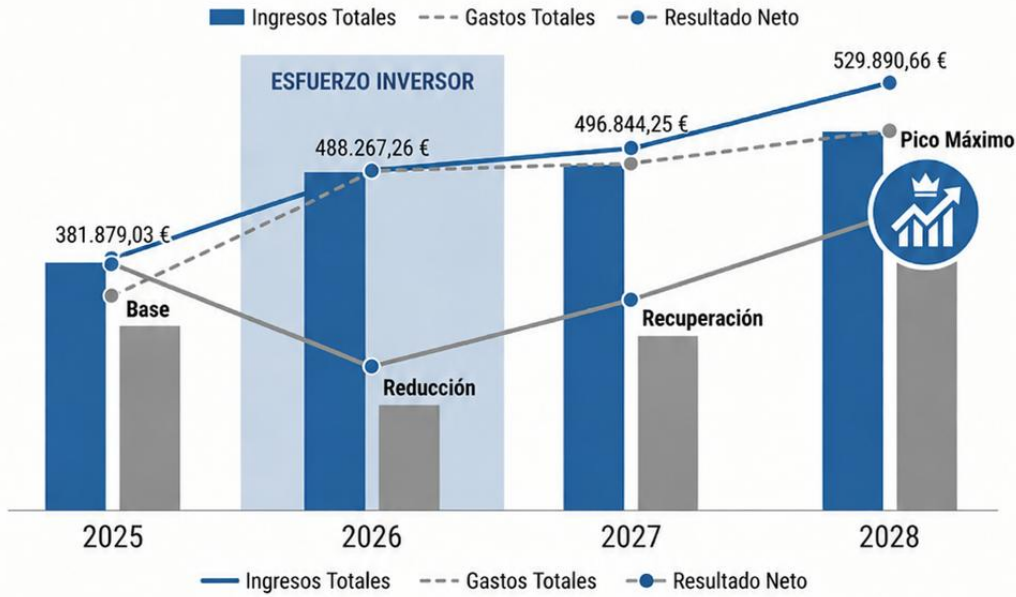
Desglose de ingresos previstos

VENTAS E INGRESOS	REAL 2025 (€)	PRESUPUESTO 2026 (€)	PRESUPUESTO 2027 (€)	PRESUPUESTO 2028 (€)
Cuotas colegiados	471.639,13	477.547,32	480.713,88	626.047,32
Cuotas incorporación	2.310,00	2.310,00	2.310,00	2.310,00
Convenios	7.602,28	20.000,00	30.000,00	30.000,00
Formación	18.795,00	10.000,00	25.000,00	25.000,00
Congresos	1.000,00	15.000,00	20.000,00	20.000,00
Otros	1.752,93	100,00	100,00	100,00
Alquiler de espacios sede	0,00	6.000,00	10.000,00	10.000,00
Ingresos financieros	63,87	100,00	100,00	100,00
Ingresos tráfico	0,00	7.500,00	18.000,00	36.000,00
TOTAL INGRESOS	503.163,21	538.557,32	586.223,88	749.557,32

Desglose gastos previstos

APROVISIONAMIENTOS	-1.182,00	-22.000,00	-22.000,00	-22.000,00
Sueldos y salarios	-119.382,10	-150.000,00	-150.000,00	-150.000,00
Seguridad Social	-36.838,00	-49.000,00	-49.000,00	-49.000,00
Gastos relativos personal	-3.682,33	-700,00	-700,00	-700,00
GASTOS DE PERSONAL	-156.220,10	-199.700,00	-199.700,00	-199.700,00
Arrendamientos y cánones	-4.217,55	-96.000,00	-98.880,00	-101.846,40
Reparaciones y conservación	-5.734,44	-2.000,00	-2.000,00	-2.000,00
Profesionales independientes	-26.163,09	-4.500,00	-4.500,00	-4.500,00
Transportes	-306,98	-500,00	-500,00	-500,00
Seguros	-4.814,03	-1.400,00	-1.400,00	-1.400,00
Servicios bancarios	-8.215,14	-3.800,00	-3.800,00	-3.800,00
Publicidad y RRPP	-14.442,31	-10.000,00	-6.000,00	-6.000,00
Informática	-14.077,01	-3.600,00	-3.800,00	-3.800,00
Catering	-37.698,78	-36.000,00	-38.000,00	-40.000,00
Suministros	-8.356,59	-9.000,00	-9.000,00	-9.000,00
Ponentes	-6.552,96	-8.000,00	-10.000,00	-10.000,00
Plataformas	-13.042,73	-8.088,00	-8.000,00	-8.000,00
Representación y viajes instituc	-7.371,88	-1.000,00	-1.000,00	-1.000,00
Gastos Arriaza	-6.813,29	-2.500,00	0,00	0,00
Otros servicios	-11.577,72	-10.000,00	-10.000,00	-10.000,00
Consejo	-40.028,04	-42.979,26	-43.264,25	-56.344,26
Tasas tráfico	0,00	-5.000,00	-12.000,00	-24.000,00
IVA no deducible	-3.444,05	-20.200,00	-21.000,00	-24.000,00
Amortizaciones	-7.338,00	-1.500,00	-1.500,00	-1.500,00
Gastos excepcionales	-4.282,34	-500,00	-500,00	-500,00
OTROS GASTOS DE ACTIVIDAD	-224.476,93	-266.567,26	-275.144,25	-308.190,66
TOTAL GASTOS	-381.879,03	-488.267,26	-496.844,25	-529.890,66

CONCLUSIONES



2025	2026	2027	2028
<p>BASE DE PARTIDA</p> <p>Cuotas de Colegiados: Ingreso base</p> <p>Gastos de Personal: 156.220,10 €</p> <p>Análisis Inversión Inmobiliaria: proyecto de mejora de las instalaciones</p> <p>● La estrategia comienza con una estructura financiera inicial.</p>	<p>LA TRANSFORMACIÓN ESTRUCTURAL</p> <p>Los gastos totales aumentan a 488.267,26 € (+28% vs 2028) por inversión estratégica.</p> <p>Refuerzo de la Estructura Humana Gasto de personal: 199.700,00 € (Estabilización para cubrir áreas estratégicas).</p> <p>Salto Cualitativo en Instalaciones Arrendamientos: 96.000,00 € (Sede más atractiva y funcional).</p> <p>Mejora del Equipo y Recursos Sustitución de herramientas por tecnología moderna.</p> <p>Inversión en Imagen y Marketing Estrategia intensa de comunicación para aumentar visibilidad.</p> <p>● Enfoque en el cambio radical, absorbiendo gran parte de los ingresos.</p>	<p>ESTABILIZACIÓN Y CONSOLIDACIÓN</p> <p>Puente de crecimiento cauto (496.844,25 € en gastos), priorizando la formación.</p> <p>Enfoque en la Formación Priorización de la inversión educativa como baluarte diferenciador.</p> <p>Optimización del Sistema de Costes Revisión financiera: Mayor productividad y escalabilidad tras eliminar recursos ineficientes.</p> <p>● Gastos de Personal: 199.700,00 € (Estable)</p> <p>● Arrendamientos: 96.000,00 € (Previsión)</p> <p>● Cuotas de Colegiados: Crecimiento sostenido</p>	<p>CÉNIT DE RENTABILIDAD Y EFICIENCIA</p> <p>Tras la consolidación, el ejercicio 2028 alcanza el mejor resultado neto, validando la estrategia de crecimiento escalable.</p> <p>Máximo Histórico en Cuotas Cuotas de Colegiados: Máximo histórico.</p> <p>Resultado Neto Óptimo Pico máximo de beneficios del periodo.</p> <p>Modelo Económico Escalable Operativa eficiente con optimización de costes.</p>